



2013年3月期(第49期) 第2四半期決算説明会

2012年11月22日

サンコーテクノ株式会社

JASDAQ

証券コード: 3435



インデックス

- ・会社概要
- ・2013年3月期第2四半期業績報告
- ・2013年3月期通期見込みと注力分野
- ・中期経営ビジョン・戦略



会社概要

社 名 : サンコーテクノ株式会社
代 表 者 : 洞下 英人(ほらげ ひでと)
資 本 金 : 768百万円 国 内 拠 点 : 全国20拠点
従 業 員 数 : 連結551名 単体297名
グループ 会 社 : <連結関連会社>



本社:千葉県流山市東初石6丁目183-1

(国内3社)

(株)IKK

(株)スイコー

アイエスエム・インタナショナル(株)

(海外3社)

SANKO FASTEM (TAHILAND)LTD.

三幸商事顧問股份有限公司

SANKO FASTEM (VIETNAM)LTD.

<その他関連会社>

(株)サンオー

(株)イーオプティマイズ

セグメント :

(49期)

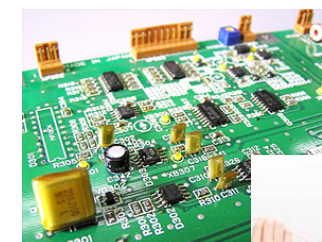
※配布資料



ファスニング事業



リニューアル事業



センサー事業



海外連結子会社(SFT子会社)
(2011年8月設立)

SANKO FASTEM (VIETNAM) LTD.
SFT製品のベトナム国内販売

国内連結子会社(2004年9月出資)

(株)IKK
電動油圧工具製品の国内外販売

S.F.V
ハノイ

DIAMOND

国内連結子会社(2006年1月出資)

ISMインターナショナル(株)
STE関連商品のEUからの輸入
ネット販売

海外連結子会社(1988年7月設立)

SANKO FASTEM (THAILAND) LTD.
STE主製品の生産・タイ国内販売



国内連結子会社(2003年7月出資)

(株)スイコー
電子基盤・センサー製品製造・販売

海外連結子会社(1988年1月設立)

三幸商事顧問股分有限公司
STE輸入製品の発掘・提案



持分法非適用関連会社(2008年1月出資)

(株)イーオプティマイズ
IT関連システム供給

持分法適用会社(2002年3月出資)

(株)サンオー
STE主製品の組付



ファスニング事業関連

センサー事業関連

経営管理本部関連

シナジーを追求し、
事業の裾野を拡大



2013年3月期 第2四半期業績報告



2013年3月期2Q 主な財務数値(連結)

(百万円)	2012年3月期 2Q実績	売上高 構成比	2013年3月期 2Q期初計画	2013年3月期 2Q実績	売上高 構成比	前年同期比	計画比
売上高	6,534	100%	6,700	6,814	100%	104.3%	101.7%
売上総利益	2,030	31.1%	2,060	2,145	31.5%	105.7%	104.2%
販売管理費	1,801	27.6%	1,830	1,790	26.3%	99.4%	97.9%
営業利益	228	3.5%	230	354	5.2%	155.1%	154.3%
経常利益	205	3.1%	200	340	5.0%	165.8%	170.1%
当期純利益	100	1.5%	114	144	2.1%	144.2%	126.7%

- ・主力製品のあと施工アンカーの売上が堅調に推移
- ・製造原価の低減努力や販売管理費の節減努力等により、利益面で大幅に向上

※11月8日に「業績予想の修正」を開示 (配付資料参照)



2013年3月上旬新製品

- L150シリーズサイズバリエーション増
(コアドリルビット)
ファスニング事業

7月発売



- オールドリル パワージェックス
(耐震工事向けドリルビット)
ファスニング事業

9月発売



- ジンクハット(オールアンカー用防食保護キャップ)
ファスニング事業

7月発売



- ALCガーディアン for タブレット
ALCガーディアン for スマートフォン
(アルコール測定器勤怠管理システム)
センサー事業

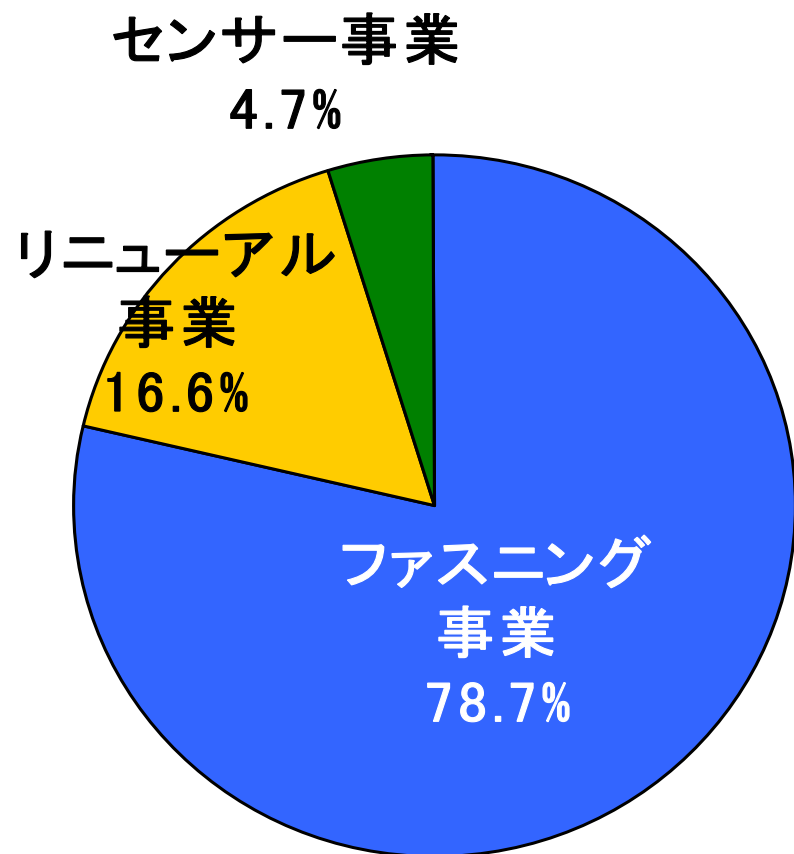
9月発表



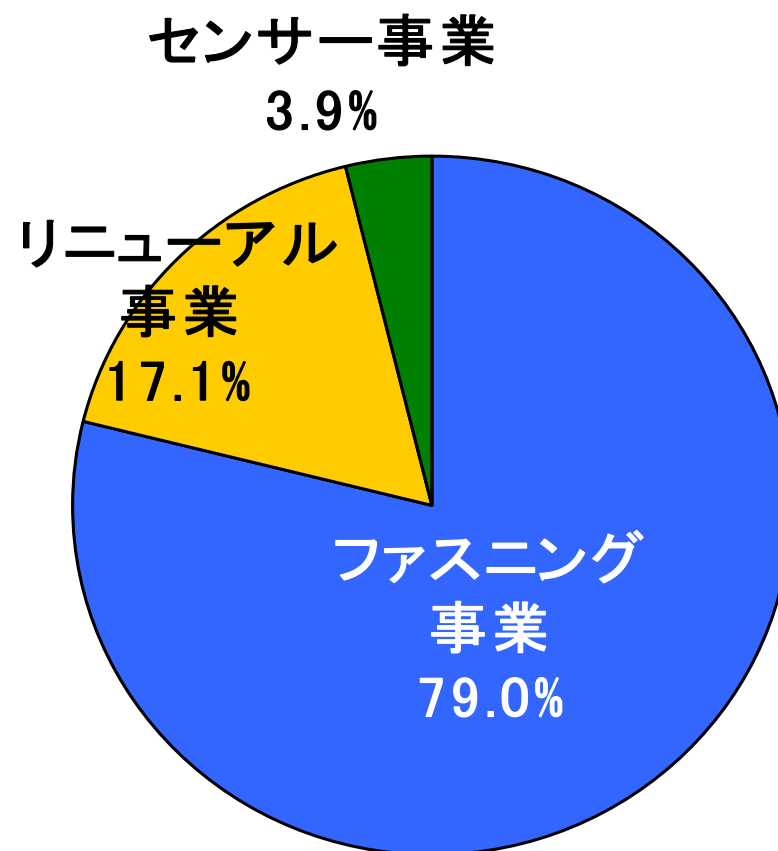


売上高構成比(セグメント間含む)

2012年3月期第2四半期



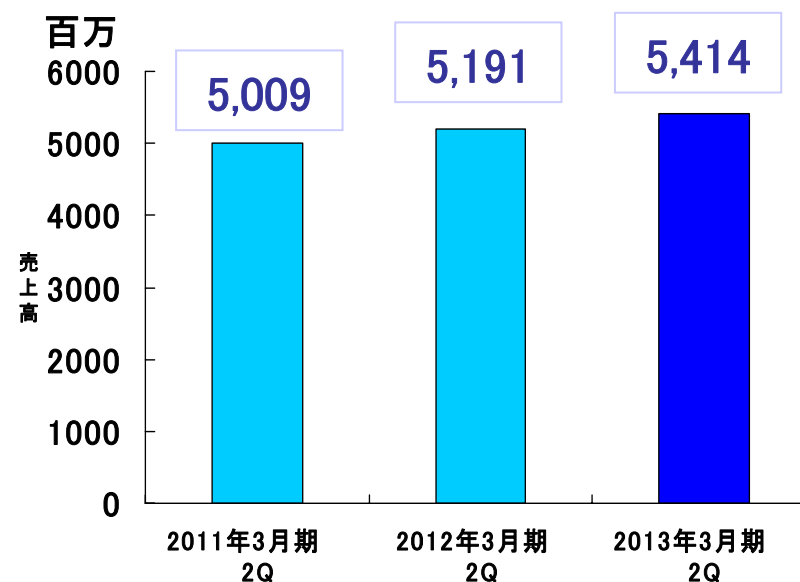
2013年3月期第2四半期





ファスニング事業 (あと施工アンカー、ドリルビット、電動油圧工具等)

(百万円)	2012年 3月期 2Q実績	2013年 3月期 2Q実績	前期比
売上高	5,191	5,414	104.3%
セグメント 利益 (売上高比率)	252 (4.9%)	364 (6.7%)	144.3% (+1.8pt)



◇プラス要因

- ・首都圏における再開発需要が好調に推移
- ・主力製品の原価低減による利益確保
- ・電動油圧工具の好調な国内販売

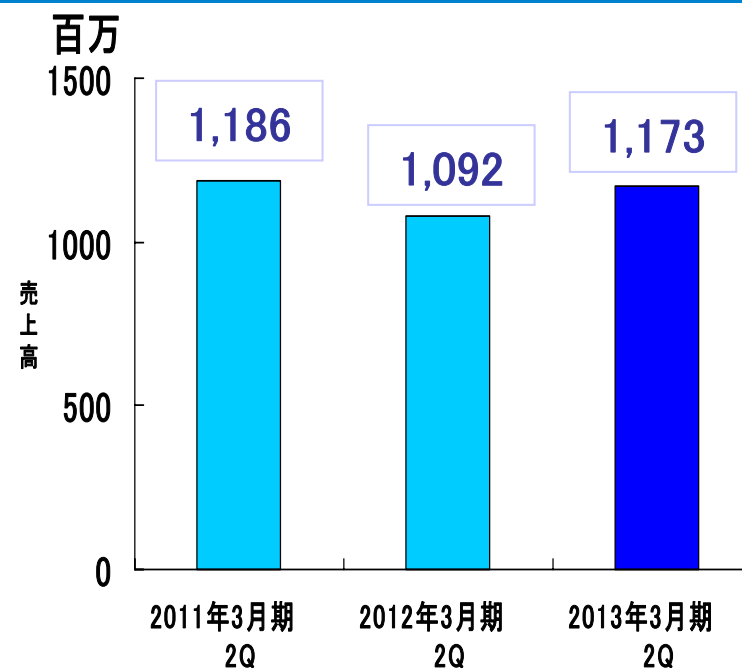
◆マイナス要因

- ・建設資材や人員の不足により工事の着工に遅れが生じる
- ・海外販売(IKK製品)が不振



リニューアル事業 (各種構造を守る工法を開発、外壁補修関連、FRP関連製品等)

(百万円)	2012年 3月期 2Q実績	2013年 3月期 2Q実績	前期比
売上高	1,092	1,173	107.4%
セグメント 利益 (売上高比率)	-29 (-)	7 (0.6%)	- (-)



◇プラス要因

- ・ガソリタンク補修用 紫外線硬化型 FRPシートの出荷倍増
- ・外壁補修関連製品や二重床関連商材の売上が好調に推移
- ・太陽光関連製品(あと基礎アンカー、ディー・アーススクリュー)の受注が本格化

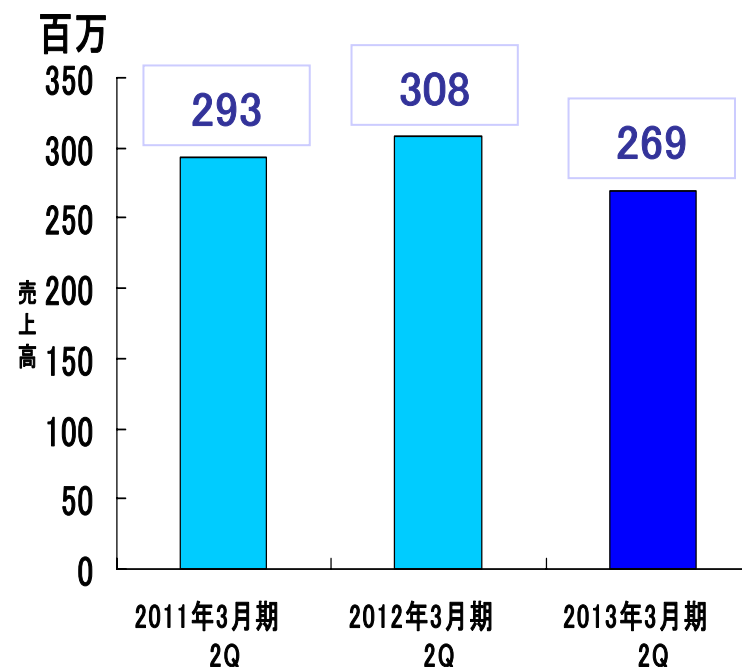
◆マイナス要因

- ・西日本地域における耐震工事物件の減少による売上減
- ・予想していた東北復興工事物件の遅れ



センサー事業 (車両の表示板、観測機向けなどの電子プリント基板や各種測定器)

(百万円)	2012年 3月期 2Q実績	2013年 3月期 2Q実績	前期比
売上高	308	269	87.3%
セグメント 利益 (売上高比率)	-2 (-)	-31 (-)	- (-)



◇プラス要因

- ・医療機器向けの電子基板関連製品が好調に推移

◆マイナス要因

- ・アルコール測定器の需要一巡による伸び悩み



2013年3月期通期見込み と 注力分野



2013年3月期 通期業績予想サマリー・配当

(百万円)	2012年3月期年間実績		2013年3月期 2Q実績		2013年3月期 年間予想		進捗率
売上高	13,851	(構成比率) 100.0%	6,814	(構成比率) 100.0%	14,950	(構成比率) 100.0%	45.6%
売上総利益	4,241	30.6%	2,145	31.5%	4,500	30.1%	47.7%
販売管理費	3,658	26.4%	1,790	26.3%	3,840	25.7%	46.6%
(売上高比率)			(売上高比率)			(売上高比率)	
営業利益	583	4.2%	354	5.2%	660	4.4%	53.8%
経常利益	583	4.2%	340	5.0%	600	4.0%	56.7%
当期純利益	285	2.1%	144	2.1%	350	2.3%	41.3%
(1株当たり)			(1株当たり)			(1株当たり)	
配当	35円		—		35円		



2013年3月期セグメント別計画(連結)

セグメント別	(百万円)	2013年3月期 2Q実績	2013年3月期 通期計画	進捗率
ファスニング事業	売上高	5,414	11,548	46.9%
	セグメント利益	364	569	64.1%
リニューアル事業	売上高	1,173	2,790	42.1%
	セグメント利益	7	50	15.1%
センサー事業	売上高	269	693	38.8%
	セグメント利益	▲31	15	-
セグメント間消去	売上高	▲42	▲81	-
	セグメント利益	14	26	54.4%
合計	売上高	6,814	14,950	45.6%
	セグメント利益	354	660	53.8%

SANKO

新発売記念!

オールアンカー用 防食保護キャップ
ジンクハット® セット SALE

数量限定

ジンクハット® とは
高純度亜鉛の保護機能に応用した防食保護キャップです。

- 電気防食効果が長期に渡り、オールアンカーを錆から守る。
- メンテナンスコストが大幅に削減。
- スパナ等で締付けだけの簡単施工。

品番	小径	数量
ZHS-8x12	1	100個
ZHS-10x14	1	100個
ZHS-12x19	1	60個
ZHS-16x24	1	30個

SANKO TECHNO CO.,LTD.

旭化成 ARケミカルセッター

トナーズキャンペーン

期間 年9月1日～10月31日

本日は、弊社商品にご賛同いただいたお客様の多くのお礼申し上げます。
お礼として「トナーズキャンペーン」を実施いたします。
ぜひこの機会により一層のご協力を賜りますようお願いいたします。

※工事現場で使用するタイプの高純度亜鉛製の「ジンクハット」も対象となります。

プレゼント!!

さらにSANKOカードをお持ちの方に限り、**KANETON** の「SUPER L AP ガラスアプの保護膜」もプレゼントいたします。

打込機
ハンマーで打込むタイプ

対象製品
HLS-AP (全サイズ)
MU (全サイズ)

セット内容
ZA-500/600S、EX-400/406L
UE-50、UE-30D、UE-600

SANKO TECHNO CO.,LTD.

水下専用ビス

タモスクリュー スプレイセット

数量限定

「タクトディスプレイで省スペース設置可能!」
定メタモ」発売! ぜひこの機会をお見逃しなく!

不要で簡単に、そのままで列できます。

メタモスクリュー

長さ	径	単位
4.8mm	25mm	120個
4.8mm	35mm	100個
4.8mm	50mm	70個

SANKO TECHNO CO.,LTD.

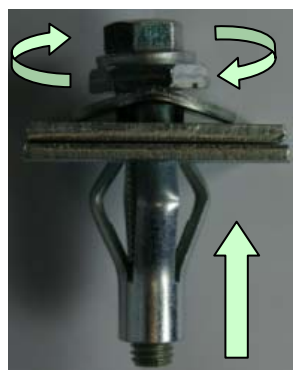
その他、各種製品セール・キャンペーンを実施
販売強化を図る

主力製品の販売強化②

ファスニング事業 新製品



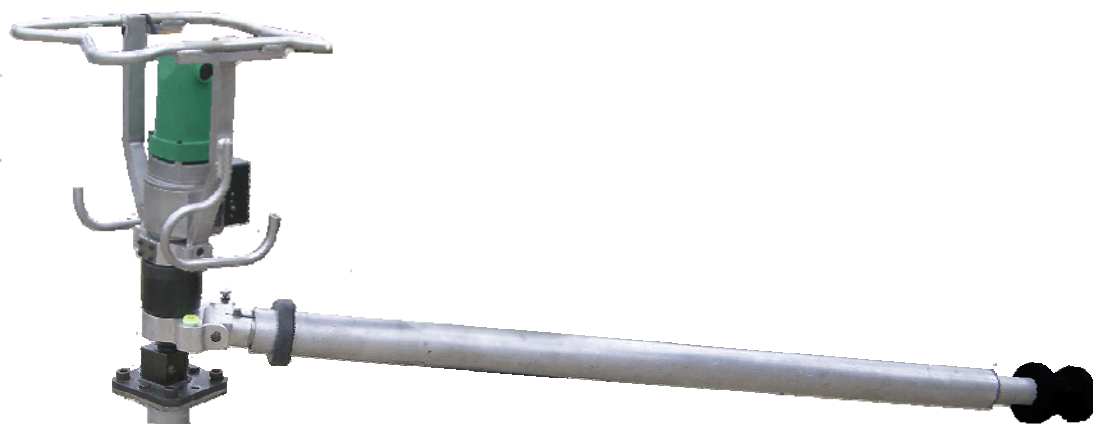
■クロスタイト (非構造用ワンサイドボルト)



■ディスクインサート 高いせん断剛性等を要求 する機械器具、設備機器 の固定に最適な「めねじア ンカー」



■ディー・アーススクリュー専用打込み機



施工の様子



1. 環境への取組み①

当社独自設計による工法開発

ダイレクトスラブ工法



あと基礎アンカー

特 長

- 工程簡略化 コンクリートの打設不要
- 工期短縮 施工後すぐに架台の設置可能
- コンクリート打設工法に比べ廃材の発生が少なく環境負荷の低減につながる

ダイレクトアース工法



ディー・アーススクリュー





1. 環境への取組み② **ダイレクトスラブ工法**

スピード 施工

コンクリート基礎と比べ
大幅な工程工期の短縮。

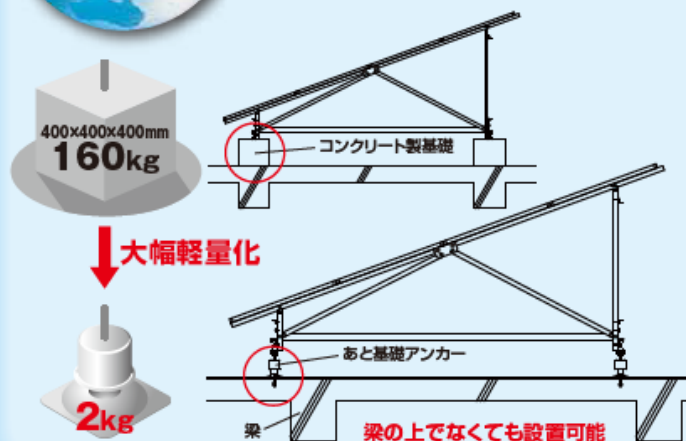
安心の 荷重性能

安心の高強度で、ソーラーシステムや
設備機器を確実に固定。

軽量 レイアウト 自在

約2kgの軽さ。梁を気にせず
効率的にレイアウト可能。

軽量だから、屋根スラブへの負担を減らして
各種機器を効率よく設置できます。



各種防水 工法に対応

コンクリート陸屋根の幅広い防水工法に
対応した製品ラインナップ。

2013年3月期2Q 売上高実績(材工)

あと基礎アンカー

3,720万円

その他関連製品

1,352万円

合計

5,072万円



1. 環境への取組み③ ダイレクトアース工法

スピード施工



エコロジー

「脱コンクリート基礎」でリデュース・リユース

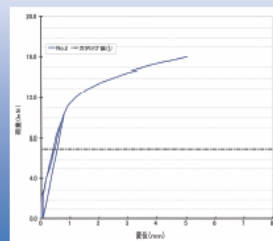
- ▶ **リデュース**
コンクリート打設で発生するLCCO2を削減
- ▶ **リユース**
撤去・原状復帰・再利用が可能



安全・安心 信頼

安全・安心・信頼のサポート

- ▶ 安全な設計のために、事前に現地での引張試験が可能



2013年3月期2Q 売上高実績(材工)

ディー・アーススクリュー	155万円
その他関連製品	927万円
合計	1,083万円



ダイレクトアース工法 施工例

・確認試験から施工までのシステム提案

確認試験



N値測定



引張試験

施工



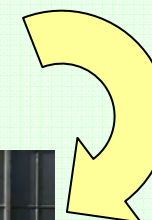
墨だし



下孔



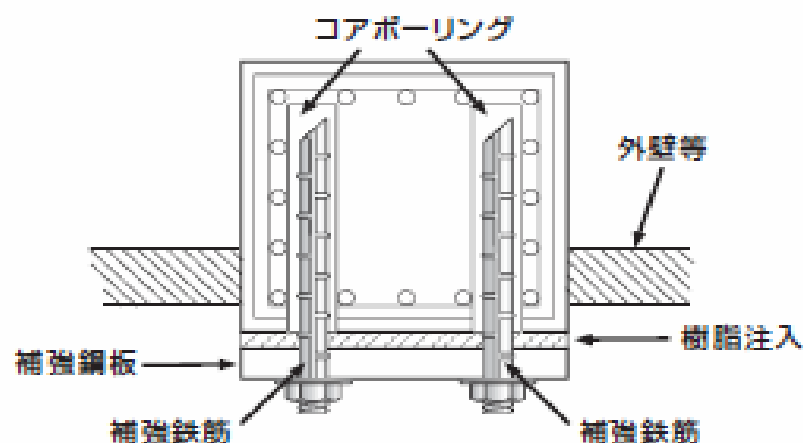
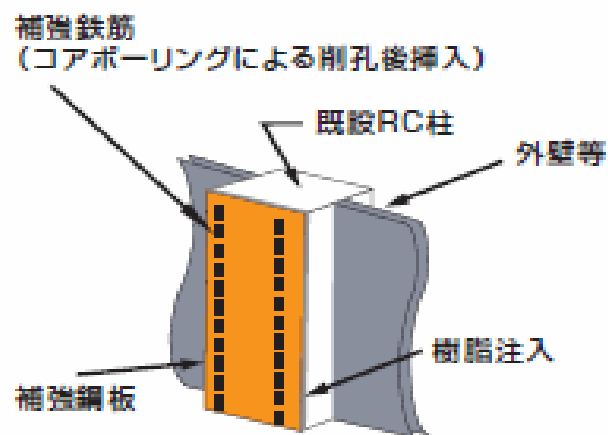
打込み





2. 安全・安心分野への取組み①

一面補強工法のイメージ



一面補強工法

◆首都圏直下地震などに備えた耐震補強対策

大手鉄道事業者
2013年3月期耐震補強対策費用と追加投資を決定

期初計画 7月にさらに2,000億円を追加
約1,000億円 ⇒ 3,000億円(5年掛けて実施)

※新幹線の橋脚補強や、在来線で地盤が弱い部分の盛土や、
駅やホームの天井落下防止策などを講じる

2013年3月期2Q 売上高実績
(鉄道工事以外を含む)

4件

2,560万円



2. 安全・安心分野への取組み②

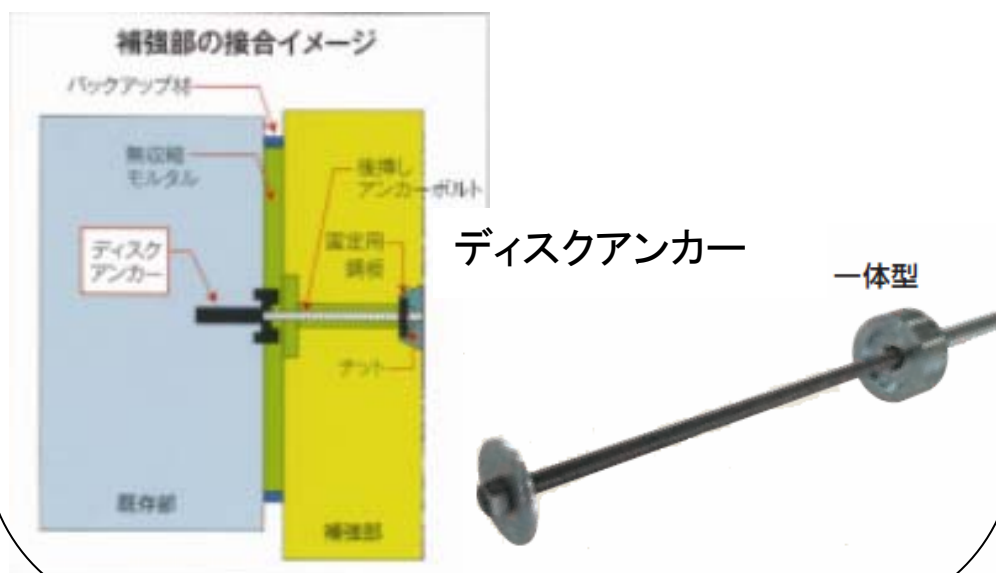
文科相より「公立学校施設の耐震化の加速に関するお願い」を書簡にて要請

平成24年度予算(案) 1,246億円

(公立小中学校 今後約2万3千棟

の耐震化が必要)

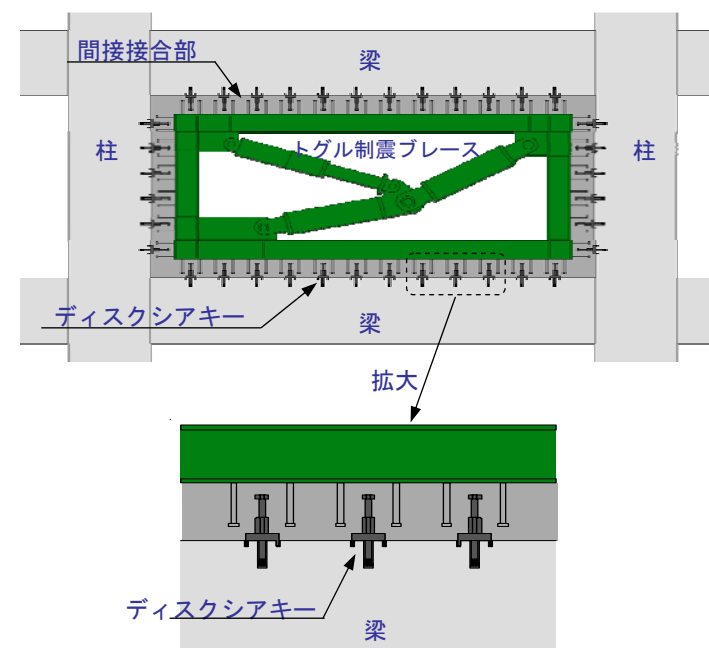
※文部科学省「公立学校施設の耐震化及び防災機能の強化等」より抜粋



SRC造用の高性能接合部材

「ディスクシアキー」

(社)建築研究振興協会にて技術評価取得し、制震ブレース・鉄骨ブレースを用いた内側耐震補強に適用可能





3. 安全・安心分野への取り組み

アルコール測定器

操作性の簡便なタブレットPCやスマートフォンを利用した、アルコール測定器と連動させた2つの勤怠管理システムを新たに開発



※昨年5月、トラックやバス等の自動車運送事業者(緑ナンバー)のドライバーを対象として、点呼時の酒気帯び確認のためにアルコール測定器を使用することが義務付けられている



中期経営ビジョン・戦略

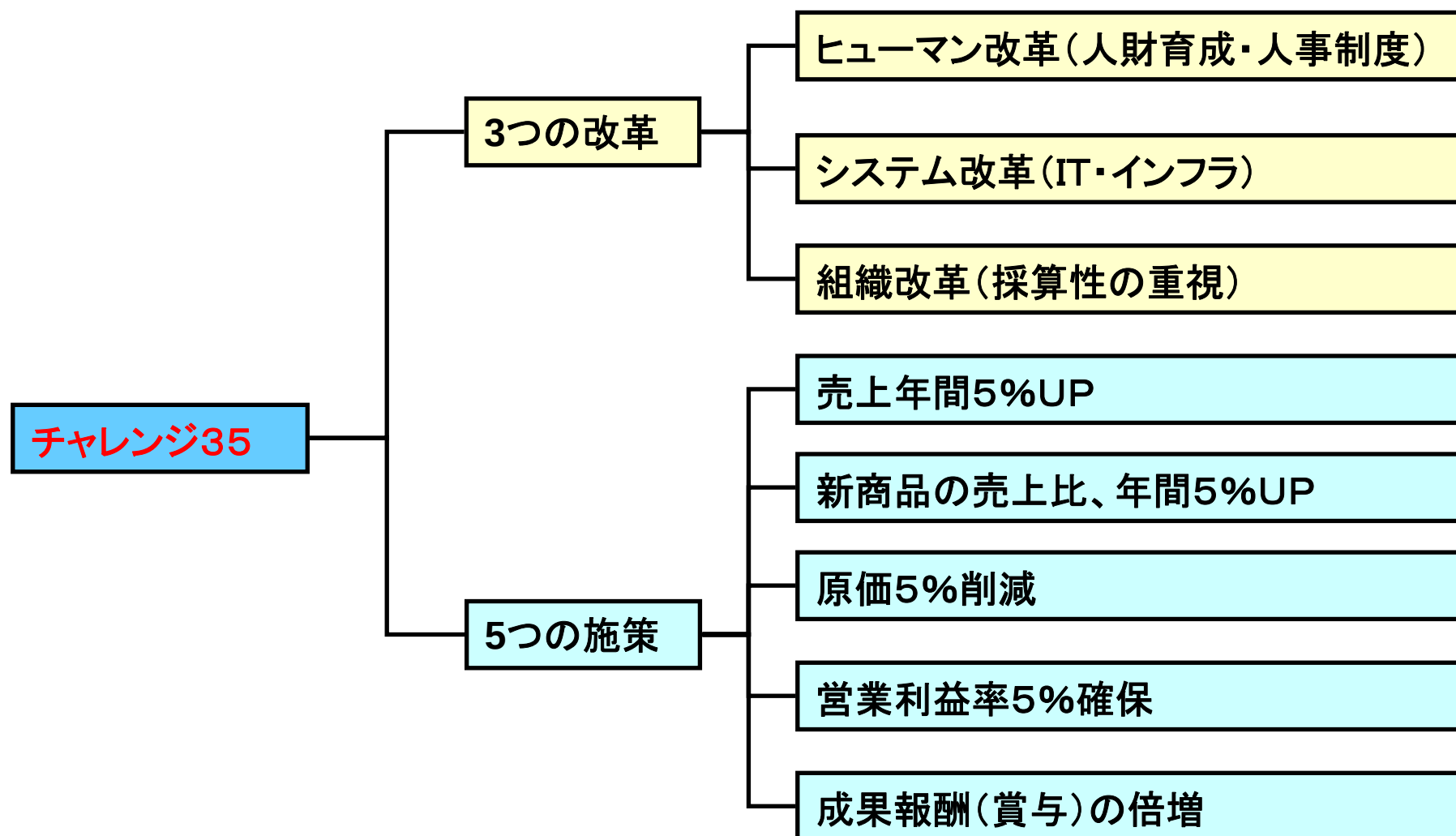


中期経営ビジョン・戦略 PLAN2014 (2010~2014)





経営スローガン チャレンジ35

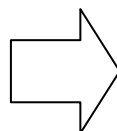




中期ビジョンの進捗・計画

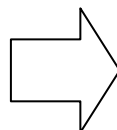
PLAN2014 チャレンジ35

◆売上年間5%増
2014年に売上高200億円



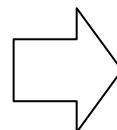
2011年3月期	: 13,626百万円	前期比: 103.7%
2012年3月期	: 13,851百万円	前期比: 101.7%
2013年3月期計画	: 14,950百万円	7.9%増
2013年3月期2Q	: 6,814百万円	進捗率: 45.6%

◆STE新製品売上5%増
2014年に34億円
※サンコーテクノ単体



2011年3月期	: 1,008百万円	前期比: 236.7%
2012年3月期	: 1,082百万円	前期比: 107.3%
2013年3月期目標	: 1,950百万円	
2013年3月期2Q	: 672百万円	進捗率: 34.5%

◆2014年に営業利益率5%確保



2011年3月期	: 473百万円	営業利益率: 3.5%
2012年3月期	: 583百万円	営業利益率: 4.2%
2013年3月期計画	: 660百万円	営業利益率: 4.4%
2013年3月期2Q	: 354百万円	営業利益率: 5.2%



ご清聴ありがとうございました。

- 本資料はサンコーテクノ株式会社の事業及び業界動向についてのサンコーテクノ株式会社による現在の予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来の展望についても言及しています。
- 本資料における将来の展望に関する表明は、2012年11月22日現在において利用可能な情報に基づいてサンコーテクノ株式会社によりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新し、変更するものではありません。

サンコーテクノ株式会社